

OFFRE D'EMPLOI :

Chargé du Développement Commercial – Business Developer

Dans le cadre de son développement, le Cabinet de Conseil ENg Investment Advisory SPRL, (www.eng-investment.com) souhaite recruter *Un Chargé du Développement Commercial - Business Developer*.

Rattaché au Directeur Général, votre mission sera de consolider les acquis du Cabinet, mais surtout d'entreprendre des actions permettant d'étendre son impact sur le marché. Vous prospectez donc de nouveaux clients, et proposer des méthodes innovantes pour se démarquer, décrocher de nouveaux contrats et permettre à l'entreprise d'accélérer sa croissance. Vous serez en charge de l'image et de l'identité commerciale et marketing de la société.

Vos missions seront notamment de

- Réaliser une veille commerciale dans les domaines d'intervention du Cabinet
- Définir des plans d'actions commerciaux grâce à une analyse concurrentielle et stratégique du marché
- Etablir et implémenter la stratégie marketing de la Société.
- Prospecter une clientèle d'entreprises et d'institutions
- Gérer le planning de développement
- Veiller à la satisfaction de ses clients
- Élaborer les lettres d'intérêt, les réponses aux appels d'offres et les projets de contrats,
- Assurer la supervision d'études et contrats en cours (respect des délais) et de projets d'assistance technique sur les plans techniques, humains et financiers.

Profil recherché

- Titulaire d'un Master en Sciences de Gestion (profil – Marketing ou Commercial), vous avez idéalement au cours d'une première expérience en entreprise ou en cabinet de conseil, développé une bonne compréhension des besoins des clients en B2B.
- **COMPÉTENCES :**
 - Savoir développer un portefeuille de clients et mener une prospection efficace,
 - Sens de l'analyse et compréhension de la stratégie d'entreprise
 - Sens de l'analyse et compréhension de la stratégie d'entreprise afin d'établir la meilleure stratégie de développement possible,

www.eng-investment.com

- Établir et gérer un budget,
- Capacité à négocier, échanger, convaincre son interlocuteur
- Savoir manager une équipe.
- Autonomie et prise d'initiatives
- Créativité, goût pour l'innovation
- Aisance en informatique et en marketing digital
- Très bonne capacité rédactionnelle en français.
- Très bonne connaissance de l'anglais

QUALITÉS :

- Leadership,
- Ténacité,
- Dynamisme,
- Aisance relationnelle,
- Capacités de négociation.

Dépôts des Candidatures.

Au plus tard le 15 avril 2023, Merci d'adresser votre CV, Copie de votre diplôme et votre lettre de motivation à l'adresse info@eng-investment.com, en précisant votre date de disponibilité ainsi que la référence de l'offre « Chargé de développement commercial ».